

令和7年10月21日

畳店・関係者 各位

熊本県八代市千丁町新牟田322-2
全国い産業連携協議会

畳表提案力アップ研修（東京会場）のご案内

仲秋の候、皆様にはますますご清栄のこととお慶び申し上げます。

さて、これまでも「品質の違いが伝われば、より上位ランクのものを選ばれる」という声を多く頂き、これは産地にとっても大きな励みとなっております。このような成果をさらに広めるため、「畳表提案力アップ研修会」を下記のとおり開催いたします。

第1部では、施主様へのご提案時に役立つ“ランクの違いを分かりやすく伝えるための情報”を共有いたします。

第2部では、東京都の金井畳店 金井功様を講師にお迎えし、「熊本畳表 私の提案方法」と題してご講演いただきます。近年は、施主様がインターネットで情報を得て、初めから「化学表で」と希望されることも多くなっています。そうした中で金井様は、素材それぞれのメリット・デメリットを丁寧に説明し、施主の立場に立った“プロとしての提案”を実践しておられ、その結果、多くのお客様が国産畳表を選ばれています。

「お客様のためになるものを売る」という近江商人の経営理念を実践する中で、現場での課題や工夫、学びを共有いただく内容となっております。

第3部では、生産者と「若手生産者育成と産地のこれから」をテーマに意見交換を予定しております。ぜひこの機会にご参加ください。

記

日時：令和8年1月20日（火） 13：00～17：00

場所：TKPガーデンシティPREMIUM神保町 フォレスト(小部屋)

東京都千代田区神田錦町3丁目22 テラススクエア 3階

募集人数：40人

費用：無料

研修内容：

第1部 13：00～15：00

「畳表品質の見分け方」熊本県蘭製品卸商業協同組合 理事長 松永賢一様

——（第2部からの参加も可能です）——

第2部 15：10～16：10

講演「熊本畳表 私の提案方法」金井畳店 社長 金井功 様

第3部 16：20～16：50

「若手生産者育成と産地のこれから」意見交換

早川猛 様（R6年度 農林水産大臣賞受賞 生産者）

※各講師は変更となる場合があります

申込：令和7年12月20日（土）まで（定員になり次第締め切ります）

下記サイトより申し込み下さい

<https://www.tatami-sukidamon.jp/kensyuu-tokyo/>

お問い合わせは 熊本県蘭製品卸商業協同組合（0965-46-0168）まで



◎講師プロフィール

金井功（かない いさお）

株式会社 金井畳店 社長

<https://www.tatamiya-kanai.com/>

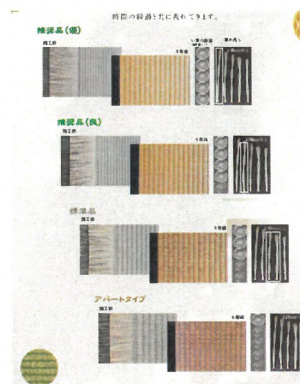
創業明治44年老舗の4代目。父親の働く姿やお店の職人さんの畳を縫う姿がカッコよくて。子供の頃「四代目になる」って伝えたら家族が凄く喜んでくれました。幼いころからその光景を見るのがたまらなく好きでした。下町である浅草橋の地で、明治44年に創業して110余年。移り行く時代の中、多くのお客様に支えられ、金井畳店は精進を重ねて参りました。四代目として、今日も先代たちが紡いできた「心と粋」を胸に、畳職人として誇りを持ち、お客様より「金井畳店にお願いしてよかった」の声が頂ける様、「最高の畳」を届けて参ります。



お店の姿勢として、「私たちは、お客様のライフスタイルに合った「畳」をお作りしたいと考えています。世代・家族構成・お部屋の大きさ・趣味嗜好にいたるまで千差万別。お客様の数だけ、ライフスタイルがあるといえます。金井畳店では、お客様よりできる限りのご要望をお伺いすること、対話を重ねていくことを大切にしています。」とされています。

◎「畳表の見分け方」の内容について

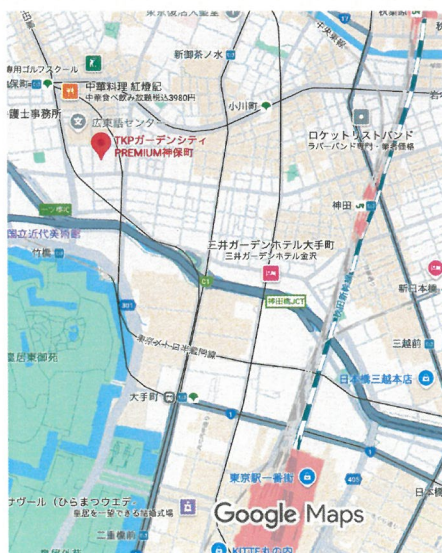
見本帳を活用して説明する際に役立つ基本的な畳表見分け方の内容です。施主にとって畳表の品質の違いは分かりにくいものですが、数年後には品質の違いが大きく表れてきます。仕入れる際に数年後の品質を見分けるポイントとは？そこから施主がお金を出す価値の違いとは何か？ここがよく伝わる事を狙った内容となっています。また今年度は旅館・ホテル・工務店向けに約10万部の冊子を発行予定ですが、その活用にもつながると思います。



◎会場 TKPガーデンシティPREMIUM神保町 フォレスト(小部屋)

東京都千代田区神田錦町3丁目22 テラススクエア 3階

(専用駐車場はありませんので、公共交通機関をご利用ください)



以上